

## OFFRE D'EMPLOI TECHNICO COMMERCIAL(E)

Le Groupe Helios (plus de 500 salariés, CA 75 M€) est un acteur majeur de prestations de services dans le domaine de la signalisation routière horizontale et verticale. Véritable référence sur le marché, il couvre l'ensemble du territoire avec plus de 40 agences et dépôts. Dans le cadre de sa croissance soutenue, Helios Atlantique (entité bretonne du groupe) recrute 1 Technico-Commercial(e) confirmé(e).

### MISSIONS

---

Sous la direction du Directeur Commercial, vous êtes plus spécifiquement en charge du développement commercial dans une zone géographique d'activité constituée du département 56.

Plus précisément, vos missions sont:

- Organiser le suivi commercial de la prospection à la fidélisation des clients,
- Élaborer des solutions aux projets des clients,
- Préparer la réponse technique et financière aux projets sous forme de devis,
- Être responsable de l'ensemble de l'activité commerciale (offres, suivi clientèle ...) de son secteur,
- Maîtriser l'ensemble des projets en termes de concurrence, d'identification des décideurs et de stratégie commerciale permettant de garantir le succès de l'affaire,
- Contribuer dans le bon règlement des factures et de la fidélité des clients à la Société,
- Participer aux réunions commerciales et promotionnelles organisées par sa direction commerciale.

### PROFIL

---

De formation Bac +2 minimum en technique de ventes, vous justifiez d'une expérience de vente B to B et/ou auprès de collectivités.

**Localisation :** Morbihan (56)

**Salaire :** Selon expérience

**Type de contrat :** CDI

**Merci d'envoyer CV et Lettre de motivation à [recrutement@groupe-helios.com](mailto:recrutement@groupe-helios.com)  
Sous la référence Technico-Commercial(e) 56**